

Programa de Socios Telefire: Desbloquea tu Camino hacia el Éxito

¿Por qué Telefire?

En Telefire, comprendemos el poder de las asociaciones sólidas. Nuestro programa de socios es más que una simple colaboración; es una invitación a unirse a un viaje hacia el éxito en los dinámicos campos de detección de incendios, monitoreo de seguridad y sistemas de gestión de edificios. Al convertirte en socio de Telefire, te alineas con una empresa dedicada a la innovación, confiabilidad, alcance global y rentabilidad.

Pasos sencillos para convertirte en socio de Telefire:

1. Exploración de la Propuesta de Valor:

- Descubre nuestra amplia gama de productos, que incluyen: sistemas avanzados de detección de incendios, software modular para seguridad física y un software para la Gestión de Edificios (BMS)
- Identifica el producto adecuado para coincidir con el segmento de mercado al que te diriges.
- Benefíciate de la tecnología innovadora en proyectos destacados en todos los segmentos de mercado.
- Construye con nosotros la lista de precios adecuada para tu mercado.

2. Colaboración en el Plan de Negocios:

- Establece una asociación estratégica colaborando con nuestro experimentado equipo para elaborar un plan de negocios adaptado para penetrar en tu mercado y maximizar tus ventas.
- Aprovecha nuestras percepciones e inteligencia de mercado para obtener una clara ventaja competitiva.

3. Prueba nuestro Kit de Demostración:

- Prueba nuestro kit de demostración para experimentar con nuestros productos.
- Explóralo junto con tus clientes para fortalecer tu confianza.

TELEFIRE

4. Firma del Acuerdo

- Consolida nuestra asociación firmando un acuerdo claro y mutuamente beneficioso, estableciendo la base para una colaboración exitosa y duradera.

Convertirse en un Profesional con Telefire:

- En Telefire, priorizamos tu éxito. Basándonos en nuestra amplia experiencia y conocimientos, estamos dedicados a proporcionarte la mejor formación en persona y en línea.
- Estas etapas de formación respaldan tu profesionalismo, convirtiéndote en un verdadero campeón de nuestras soluciones.
- Tu éxito es importante para nosotros, y cada paso está diseñado para capacitarte y fortalecerte en el camino.

Módulos de Formación:	Contenido:
Entrenamiento en Ventas:	Estrategias, técnicas y mejores prácticas en la venta de productos Telefire.
Entrenamiento en Marketing:	Estrategias y herramientas efectivas de marketing para promover las soluciones de Telefire.
Certificación de Formación Técnica:	Certifica a ti y a tu equipo para instalar y mantener nuestras soluciones.
Formación Técnica Profesional:	Certifícate para proporcionar soporte de primer nivel y obtener la certificación local.

Soporte Técnico:	Beneficios:
Soporte para Proyectos:	Un equipo de expertos dedicados está disponible durante todo el año para ayudarte con la planificación del proyecto, consejos de instalación y soporte de mantenimiento.
Soporte de Segundo Nivel:	Asistencia continua para problemas técnicos complejos, garantizando el éxito del proyecto.

TELEFIRE

Calificaciones del Socio:

Un socio calificado para Detección de Incendios debería tener:

1. Un mínimo de cinco años de experiencia en el campo de la detección de incendios.
2. Demostrar un historial comprobado de al menos 100 instalaciones exitosas en el ámbito de la detección de incendios.
3. Contar con al menos un miembro del equipo que sea un ingeniero profesional certificado con experiencia en sistemas de detección de incendios.
4. Poseer la autorización oficial para realizar negocios en el país relevante.
5. Certificación de calidad ISO o similar.

Un socio calificado para software de Seguridad y BMS debería tener:

1. Cinco años de experiencia en la integración de proyectos de seguridad.
2. 50 instalaciones exitosas en proyectos de integración de seguridad, que involucren al menos dos de los siguientes: control de acceso, sistemas de prevención de intrusiones (IPS), circuito cerrado de televisión (CCTV) y detección de incendios.
3. Un departamento de tecnología de la información (TI) dentro de la empresa para respaldar y mejorar las capacidades técnicas.
4. Autorización oficial para operar y realizar negocios en el país respectivo.
5. Certificación de calidad ISO o similar.

Estos criterios delineados representan los estándares mínimos para garantizar que nuestros socios posean las cualificaciones necesarias para una asociación exitosa, brindando en última instancia soluciones de alta calidad a sus clientes finales.

Potenciando tu Éxito con la Red Global de Telefire

Convertirte en socio de Telefire automáticamente te convierte en un distinguido miembro de nuestra estimada comunidad mundial de socios. Esta red colaborativa sirve como una plataforma dinámica para el intercambio de conocimientos, compartir las mejores prácticas y lograr el éxito colectivo dentro de la comunidad de Telefire. Juntos, construimos un futuro donde la seguridad, la innovación y el éxito están intrínsecamente conectados. ¡Únete a nosotros ahora para un mañana mejor!

GlobalSales@telefire.com