

# TELEFIRE

## Programa de Parceiros Telefire:

### Desbloqueie seu Caminho para o Sucesso

#### Por que a Telefire?

Na Telefire, entendemos o poder das parcerias sólidas. Nosso programa de parcerias vai além de uma simples colaboração; é um convite para se juntar a uma jornada em direção ao sucesso nos campos dinâmicos de detecção de incêndios, monitoramento de segurança e sistemas de gestão de edifícios. Ao se tornar um parceiro da Telefire, você se alinha a uma empresa dedicada à inovação, confiabilidade, alcance global e rentabilidade.

#### Passos simples para se tornar um parceiro da Telefire:

##### 1. Exploração da Proposta de Valor:

- Descubra nossa ampla gama de produtos, que incluem: sistemas avançados de detecção de incêndios, software modular para segurança física e um software para Gestão de Edifícios (BMS).
- Identifique o produto adequado para coincidir com o segmento de mercado ao qual você se dirige.
- Beneficie-se da tecnologia inovadora em projetos destacados em todos os segmentos de mercado.
- Construa conosco a lista de preços certa para o seu mercado.

##### 2. Colaboração no Plano de Negócios:

- Estabeleça uma parceria estratégica colaborando com nossa equipe experiente para desenvolver um plano de negócios adaptado para entrar em seu mercado e maximizar suas vendas.
- Aproveite nossas percepções e inteligência de mercado para obter uma clara vantagem competitiva.

##### 3. Experimente nosso Kit de Demonstração:

- Experimente nosso kit de demonstração para vivenciar nossos produtos.
- Explore-o junto com seus clientes para fortalecer sua confiança.

##### 4. Assinatura do Acordo

Consolide nossa parceria assinando um acordo claro e mutuamente benéfico, estabelecendo a base para uma colaboração bem-sucedida e duradoura.

# TELEFIRE

## Tornar-se um Profissional com a Telefire:

- Na Telefire, priorizamos o seu sucesso. Com base em nossa ampla experiência e conhecimento, estamos dedicados a fornecer a você a melhor formação presencial e online.
- Essas etapas de treinamento apoiam seu profissionalismo, transformando você em um verdadeiro campeão de nossas soluções.
- Seu sucesso é importante para nós, e cada passo é projetado para capacitá-lo e fortalecê-lo no caminho.

<b>Módulos de Treinamento:</b>	<b>Conteúdo:</b>
Treinamento em Vendas:	Estratégias, técnicas e melhores práticas na venda de produtos Telefire.
Treinamento em Marketing:	Estratégias e ferramentas eficazes de marketing para promover as soluções da Telefire.
Certificação de Formação Técnica:	Certifique-se e certifique sua equipe para instalar e manter nossas soluções.
Formação Técnica Profissional:	Certifique-se para fornecer suporte de primeiro nível e obter a certificação local.

<b>Suporte Técnico:</b>	<b>Benefícios:</b>
Suporte para Projetos:	Uma equipe de especialistas dedicados está disponível durante todo o ano para ajudar com o planejamento do projeto, dar orientações de instalação e oferecer suporte de manutenção.
Suporte de Segundo Nível:	Assistência contínua para problemas técnicos complexos, garantindo o sucesso do projeto.

# TELEFIRE

## Qualificações do Parceiro:

### Um parceiro qualificado para Detecção de Incêndios deve ter:

1. Um mínimo de cinco anos de experiência no campo de detecção de incêndios.
2. Demonstrar um histórico comprovado de pelo menos 100 instalações bem-sucedidas no âmbito da detecção de incêndios.
3. Ter pelo menos um membro da equipe que seja um engenheiro profissional certificado com experiência em sistemas de detecção de incêndios.
4. Possuir a autorização oficial para conduzir negócios no país relevante.
5. Certificação de qualidade ISO ou similar.

### Um parceiro qualificado para software de Segurança e BMS deve ter:

1. Cinco años de experiencia en la integración de proyectos de seguridad.
2. 50 instalações bem-sucedidas em projetos de integração de segurança, envolvendo pelo menos dois dos seguintes: controle de acesso, sistemas de prevenção de intrusões (IPS), circuito fechado de televisão (CCTV) e detecção de incêndios.
3. Um departamento de tecnologia da informação (TI) dentro da empresa para apoiar e aprimorar as capacidades técnicas.
4. Autorização oficial para operar e conduzir negócios no país respectivo.
5. Certificação de qualidade ISO ou similar.

Esses critérios delineados representam os padrões mínimos para garantir que nossos parceiros possuam as qualificações necessárias para uma parceria bem-sucedida, proporcionando, em última instância, soluções de alta qualidade aos seus clientes finais.

## Potencializando Seu Sucesso com a Rede Global da Telefire

Tornar-se um parceiro da Telefire automaticamente o transforma em um membro distinto de nossa estimada comunidade global de parceiros. Esta rede colaborativa serve como uma plataforma dinâmica para a troca de conhecimentos, compartilhamento das melhores práticas e alcançar o sucesso coletivo dentro da comunidade da Telefire. Juntos, construímos um futuro onde a segurança, a inovação e o sucesso estão intrinsecamente conectados. Junte-se a nós agora para um amanhã melhor!

[GlobalSales@telefire.com](mailto:GlobalSales@telefire.com)